

## Une enquête menée par Heavy Reading auprès des opérateurs de réseaux révèle que seuls 7 % des opérateurs sont entièrement satisfaits des fournisseurs de réseaux en place

*Le désir des fournisseurs de services pour la désagrégation de réseau et l'architecture cloud native est trois fois plus élevé que leur fidélité à leurs fournisseurs de réseaux IP actuels*

Ra'anana Israël, 9 septembre 2021 - [DriveNets](#), leader des logiciels de réseau *cloud-native* et des solutions de réseau désagrégé, a partagé aujourd'hui les résultats d'une enquête mondiale sur les réseaux IP menée par Heavy Reading, soulignant que seuls 7 % des opérateurs de réseau interrogés sont pleinement satisfaits de leurs fournisseurs de réseau. Les coûts élevés, le manque d'ouverture et d'innovation sont cités comme les principales sources d'insatisfaction vis-à-vis de leurs fournisseurs actuels.

L'enquête, intitulée « [A Radical Network Change to Cloud](#) », qui était parrainée par DriveNets, a également révélé une augmentation de plus en plus importante de l'adoption des réseaux désagrégés. En moyenne, 35 % des fournisseurs de services interrogés sont déjà en train d'adopter des réseaux modernes *cloud-native* ou désagrégés - de l'accès jusqu'au cœur du réseau - tandis que plus de 50 % prévoient de le faire dans les cinq prochaines années.

Les résultats de l'enquête montrent clairement que les réseaux modernes seront conçus comme des clouds - basés sur des logiciels *cloud-native* fonctionnant sur une collection partagée de ressources physiques - avec une désagrégation complète du matériel et du logiciel. Selon le rapport, ceux qui ignorent ces tendances le font à leurs risques et périls.

« Soit les fournisseurs en place s'adaptent pour répondre aux nouvelles exigences, soit ils seront remplacés par des acteurs plus réactifs », a déclaré Sterling Perrin, analyste principal senior chez Heavy Reading et auteur du rapport. « La désagrégation ouvre le marché IP à de nouveaux choix de fournisseurs qui n'existaient pas depuis des décennies, ce qui donne aux opérateurs un nouveau pouvoir dans la relation acheteur-vendeur. »

### Les résultats reflètent l'évolution de la dynamique du secteur

Les résultats de l'enquête reflètent l'évolution de la dynamique entre les fournisseurs de services de communication (FSC) et les fournisseurs de cloud, qui deviennent aussi bien des partenaires que des concurrents.

« Les fournisseurs de cloud s'attaquent aux sources de revenus des FSC », a déclaré Ido Susan, cofondateur et PDG de DriveNets. « Ils ne se contentent pas d'assumer certaines charges opérationnelles de réseau, mais deviennent également une alternative de backbone pour les services d'entreprise. La transformation de leur réseau en une architecture moderne, entièrement virtualisée et orientée vers le cloud leur permettra d'être plus innovants, de déployer de nouvelles capacités à la périphérie du réseau à côté des nouvelles constructions de cloud, et de réduire considérablement leurs coûts. »

Susan cite le déploiement par AT&T de DriveNets Network Cloud comme un exemple de cette innovation :

« AT&T a déployé notre technologie car, comme le reste de l'industrie, ils se concentrent sur la construction de réseaux qui sont puissants, évolutifs, réactifs aux fluctuations de la demande et ouverts aux nouvelles innovations. Les résultats de cette enquête renforcent le fait que la plupart des fournisseurs de services ont compris qu'une architecture réseau désagrégée et cloud native les y mènera. »

« Nos dernières prévisions concernant les routeurs désagrégés reflètent l'intérêt croissant des FSC pour ce marché en pleine émergence », a déclaré Shin Umeda, vice-président du groupe Dell'Oro. « Nous prévoyons que les routeurs désagrégés, dans lesquels le logiciel du système d'exploitation du réseau (NOS) est vendu indépendamment du matériel en boîte blanche, verront leurs premiers déploiements à grande échelle en 2021, pour une utilisation à la fois dans les réseaux centraux à haute capacité et comme dispositifs de sites cellulaires dans les réseaux de backhaul mobiles. »

Outre le niveau élevé d'insatisfaction à l'égard des fournisseurs de réseaux actuels, le rapport porte également sur le niveau d'adoption de la désagrégation, les avantages du déploiement de technologies désagrégées et cloud native, et les défis auxquels les opérateurs seront confrontés s'ils n'évoluent pas vers de nouvelles architectures de réseau.

#### Principales sources d'insatisfaction à l'égard des fournisseurs actuels de réseaux IP

- Coût élevé - 24 pour cent
- Manque d'interopérabilité - 22 pour cent.

#### L'adoption de réseaux désagrégés et cloud native est déjà en cours

- 42 pour cent des opérateurs de réseaux mobiles ont déjà déployé cette technologie
- 40 pour cent des opérateurs de réseaux fixes ont déployé cette technologie

#### Avantages de l'adoption de technologies de réseaux désagrégés ou cloud native

- Simplification de l'architecture - 45 pour cent
- Une mise à l'échelle plus élevée et plus flexible - 45 pour cent
- Virtualisation - 44 pour cent

Téléchargez le rapport complet [ici](#).

## **À propos de DriveNets**

DriveNets est un leader des logiciels de réseau *cloud native* et de solutions de réseau désagrégé. Fondé en 2015 et basé en Israël, DriveNets propose aux fournisseurs de services de communication (FSC) et aux fournisseurs de cloud une nouvelle façon radicale de construire des réseaux, augmentant considérablement leur rentabilité en changeant leurs modèles technologiques et économiques. La solution de DriveNets - Network Cloud - adapte le modèle architectural du cloud aux réseaux de qualité télécom. Network Cloud est un logiciel *cloud native* qui fonctionne sur une infrastructure physique partagée avec des boîtes blanches standard, simplifiant radicalement les opérations du réseau, offrant des performances et une élasticité à l'échelle d'une entreprise de télécommunications à un coût bien inférieur. Pour en savoir plus, consultez le site <https://drivenets.com/>.

### **Contact presse :**

Crystal Monahan  
+1-617-290-2882  
[drivenets@guyergroup.com](mailto:drivenets@guyergroup.com)

Sandra Welfeld  
+972- 9-774-4726  
[press@drivenets.com](mailto:press@drivenets.com)